

« TRANSMETTRE SON ENTREPRISE »

PRÉSENTATION DE LA FORMATION POUR LES PROFESSIONNELS

Réf. : FCP26A



PRÉPARER LA TRANSMISSION DE SON ENTREPRISE EN TOUTE SÉRÉNITÉ

Transmettre son entreprise, c'est bien plus qu'une opération juridique : c'est un passage de relais humain, stratégique et financier.

Grâce à une approche structurée et progressive, cette formation vous aide à **organiser chaque étape de la cession : diagnostic, valorisation, choix du repreneur, montage juridique, transition... pour sécuriser votre avenir et celui de votre entreprise.**

CE QUE VOUS ALLEZ APPRENDRE

- **Identifier** les différents types de transmission et leurs implications,
- **Diagnostiquer** objectivement les forces et fragilités de votre entreprise,
- **Valoriser** votre entreprise avec méthode (EBE, trésorerie, actifs),
- **Cibler** le bon repreneur et **construire un plan de passation** efficace,
- **Choisir** les bons outils juridiques et fiscaux (Pacte Dutreil, LBO...),
- **Préparer** la continuité post-cession avec un accompagnement structuré.

En suivant cette formation, vous bénéficierez de :

- Un **programme progressif** alliant vision stratégique et outils concrets,
- Des **QCM réguliers**, des **études de cas** et des **modèles à personnaliser**,
- Un **contenu accessible**, que vous soyez futur cédant, dirigeant ou accompagnant à la reprise.

Que vous envisagiez une transmission familiale, une cession à un salarié ou une vente à un tiers, **donnez à votre projet de transmission toutes les clés pour réussir sereinement... et durablement.**

OBJECTIFS GLOBAUX PÉDAGOGIQUES

A l'issue de la formation, les apprenants seront capables de :

- Comprendre les enjeux humains, juridiques et fiscaux de la cession,
- Réaliser un diagnostic complet de leur entreprise avant transmission,
- Appliquer les méthodes d'évaluation financière et construire un dossier de présentation,
- Cibler, préparer et accompagner efficacement le repreneur,
- Utiliser les dispositifs juridiques et fiscaux adaptés à leur situation,
- Garantir la continuité et le succès de la transmission.

THÉMATIQUES

- **Comprendre les enjeux de la transmission,**
- **Diagnostiquer son entreprise avant cession,**
- **Valoriser son entreprise,**
- **Choisir le bon repreneur & préparer la transmission,**
- **Structurer juridiquement & fiscalement la cession,**
- **Accompagner la reprise & réussir la transition.**

« TRANSMETTRE SON ENTREPRISE »

PROGRAMME DE LA FORMATION

Réf. : FCP26A



FORMATION INNOVANTE 100% E-LEARNING, QUI ALLIE INTELLIGENCE ET INTERACTIVITÉ

Durée : 35 heures (100 % e-learning)

Objectif : préparer, structurer et sécuriser chaque étape de la transmission d'entreprise : de la valorisation au repreneur, du montage fiscal à l'accompagnement post-cession.

Programme : 6 modules

Vous souhaitez transmettre votre entreprise dans les meilleures conditions ?

Notre formation « **Transmettre son entreprise** » est faite pour vous.

À travers des modules clairs, des outils concrets et des études de cas réelles, vous apprendrez à évaluer votre entreprise, organiser la cession, choisir le bon repreneur et garantir la continuité, tout en optimisant les aspects juridiques et fiscaux.

MODULE 1 - COMPRENDRE LES ENJEUX DE LA TRANSMISSION (5h)

- Panorama des formes de transmission : familiale, interne, associative, tiers,
- Témoignages d'experts et de cédants,
- Étude de cas introductive.

> QCM d'évaluation

MODULE 2 - DIAGNOSTIQUER SON ENTREPRISE AVANT CESSIION (6h)

- Diagnostic stratégique, financier, juridique, RH,
- Outils : matrices SWOT, checklist audit,
- Simulateur de maturité à la cession.

> QCM d'évaluation

MODULE 3 - VALORISER SON ENTREPRISE (6h)

- Cours vidéo et simulateur de valorisation,
- Analyse d'EBE, trésorerie, actifs incorporels,
- Atelier Excel : valorisation de votre propre entreprise.

> QCM d'évaluation

MODULE 4 - CHOISIR LE BON REPRENEUR & PRÉPARER LA TRANSMISSION (6h)

- Persona repreneur : tableau comparatif,
- Dossiers types : teaser, pitch deck, dossier confidentiel,
- Focus spécifique :
 - Transmission à un enfant : cadre émotionnel et stratégique,
 - Transmission à un salarié : implication, financement, rôle de la gouvernance,
 - Transmission à un associé : gestion des conflits potentiels, valorisation interne.

> QCM d'évaluation

MODULE 5 - STRUCTURER JURIDIQUEMENT & FISCALEMENT LA CESSIION (6h)

Pacte Dutreil :

- Vidéo explicative : objectifs et conditions (engagement collectif, conservation, activité éligible),
- Conditions d'éligibilité,
- Durées minimales de détention,
- Risques de remise en cause,
- Abattement fiscal.

LBO familial avec holding :

- Mécanisme expliqué : apport en capital, emprunt, remboursement via dividendes,
- Étude de cas : Fils/Fille qui rachète via holding,
- Risques d'abus de droit fiscal et solutions.

Autres dispositifs :

- Donation-partage,
- Clause de garantie d'actif/passif,
- Avantages de la cession de titres vs fonds.

> QCM d'évaluation

MODULE 6 - ACCOMPAGNER LA REPRISE & RÉUSSIR LA TRANSITION (6h)

- Feuille de route des 100 premiers jours,
- Mentorat du cédant : rôles et limites,
- Transfert des savoirs informels et culture d'entreprise.

> QCM d'évaluation

COMMENCEZ DÈS AUJOURD'HUI !
Votre transmission mérite une stratégie structurée,
des outils concrets et un accompagnement sur mesure...

... pour transformer ce passage clé en véritable opportunité pour vous,
votre repreneur et votre entreprise.

CADEAU DE BIENVENUE !



Documents BONUS
à télécharger

OFFERTS
POUR TOUTE INSCRIPTION

CONNECT  -FORM
Boostez vos compétences avec l'innovation digitale



RÉSERVEZ DÈS MAINTENANT
VOTRE 1^{ER} RENDEZ-VOUS SUR
CALENDLY

SCANNEZ-MOI !



06 70 74 67 80



contact@connect-e-form.fr



www.connect-e-form.fr

CONNECT E-FORM 16 Rue Saint-Antoine du T, Bureau 3 31000 Toulouse – France
SARL au capital de 100 € – Code APE : 721Z – N° TVA : FR16988093670 – RCS Toulouse X XXX XXX XXX
Déclaration d'activité enregistrée sous le N° XX XX XXXXX XX auprès du préfet de la région Occitanie.
Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État.